

UNIVERSITE DE PAU	Référence GALAXIE : 4361
--------------------------	---------------------------------

Numéro dans le SI local :	PRCE0312
Référence GESUP :	0312
Discipline :	H8010 - Economie et gestion
Profil :	L'enseignant interviendra en BUT Tech de Co, il enseignera les ressources spécifiques de la compétence Vente et du parcours Business Développement et management de la relation client. Il sera amené à encadrer ou à participer à des situations d'apprentissage et d'évaluation.
Implantation du poste :	0640251A - UNIVERSITE DE PAU
Localisation :	BAYONNE
Code postal de la localisation :	64100
Etat du poste :	Vacant
Contact administratif :	Esther GARCIA
N° de téléphone :	Gestionnaire 0559407733
Email :	esther.garcia@univ-pau.fr
Date de saisie :	17/02/2026
Date de dernière mise à jour :	04/03/2026
Date d'ouverture des candidatures :	09/03/2026
Date de fermeture des candidatures :	03/04/2026, 16 heures 00, heure de Paris
Date de prise de fonction :	01/09/2026
Date de publication :	09/03/2026
Publication autorisée :	OUI
Profil enseignement :	
Composante ou UFR :	COLLEGE STEE - IUT BPB
Référence UFR :	

Le profil détaillé se trouve en page 2 et suivantes

Informations complémentaires

Enseignement :

Département d'enseignement : Techniques de Commercialisation (Tech de Co)

Lieu(x) d'exercice : IUT de Bayonne et du Pays basque, Bayonne

Equipe pédagogique : 9 ESAS, 6 MCF, 1 ATER, 1 PAST, 1 CDD, 2 BIATSS

Nom directeur département : Adeline Fialon

Tel directeur dépt. : 06 82 12 82 80

Email directeur dépt. : adeline.fialon@iutbayonne.univ-pau.fr

URL dépt. : <https://www.iutbayonne.univ-pau.fr/formations/but-tc>

Présentation du département :

L'IUT de Bayonne et du Pays Basque est une composante de l'UPPA (université de Pau et Pays de l'Adour) qui accueille un millier d'étudiants. Le recrutement du personnel enseignant est un acte essentiel car le taux d'encadrement de l'IUT n'est que de 50% et sa pyramide des âges est critique.

Le département Tech de Co est un des 4 départements de l'IUT. Il compte plus de 300 étudiants répartis dans 4 parcours de BUT : Business développement et management de la relation client, Business international, Stratégie de marque et événementiel, Marketing digital. Son taux de pression sur Parcoursup est de 30, et son taux de réussite au diplôme de 90%.

Descriptif enseignement :

L'enseignant recruté interviendra en B.UT. Techniques de Commercialisation.

Il enseignera les ressources spécifiques de la compétence Vente (Fondamentaux de la vente ; Négociation...) et du parcours BDMRC Business Développement et Management de la Relation Client (Relation client, Management de l'équipe commerciale...)

Par ailleurs, il sera amené à encadrer ou à participer à des SAE (situation d'apprentissage et d'évaluation), socles de l'approche par compétences, et en particulier les SAE en lien avec la compétence Vente et les compétences spécifiques du parcours BDMRC.

Autres activités complémentaires (s'il y a lieu) :

Descriptif des activités complémentaires :

Au-delà de ses enseignements, l'enseignant recruté devra s'investir dans la vie du département : suivi de stage, alternance, tutorat, recrutement.

Il participera également à l'encadrement de projets et à l'évaluation des compétences.

Il sera amené à endosser des responsabilités pédagogiques.

Il pourra également accompagner les étudiants de la junior entreprise.

Compétences particulières requises :

Aptitude à l'innovation pédagogique

Aptitude au travail en équipe

Maîtrise de l'anglais appréciée

Constitution du dossier de candidature

<https://organisation.univ-pau.fr/fr/recrutement/recrutement-des-personnels-enseignants-chercheurs-postdoc/concours-enseignants-du-second-degre.html>

DOSSIER DE CANDIDATURE A DEPOSER OBLIGATOIREMENT SUR GALAXIE